



# Training

Offenes Training [ intern auf Anfrage ]

## Einkaufsoptimierung im Bauunternehmen

Einsparpotentiale realisieren – Konditionen optimieren

# 2016/17

ifA-Bau Consult GmbH  
Industriestraße 2  
70565 Stuttgart  
Tel 0711 220458-0  
Fax 0711 220458-50  
Mail [info@ifa-bau-consult.de](mailto:info@ifa-bau-consult.de)  
Web [www.ifa-bau-consult.de](http://www.ifa-bau-consult.de)

# **Einkäufertraining**

Da Gewinn machen, wo andere Kosten sehen



**Mit dem Einkauf GEWINN machen,  
– nicht nur Kosten vermeiden!**

Aus der Praxis für die Praxis:

**1 Tag**

Investieren Sie einen Tag, um das Knowhow zur Professionalisierung & Optimierung Ihres Einkaufs zu erhalten und die Umsetzung in Ihrem Unternehmen vorzubereiten.

Ein Praktiker mit langjähriger Erfahrung auf diesem Feld stellt Ihnen die Methoden und Ansätze vor, mit denen Sie in Ihrem Einkauf zukünftig keine Kosten, sondern Gewinne realisieren.

Tipps, Tricks, Simulationen & Erfahrungsaustausch werden Sie voranbringen.

**So realisieren Sie einen TOP-Einkauf nach IHREM Bedarf:  
bessere Einkaufsergebnisse lassen sich garantiert erzielen!**



## Training

# Einkaufsoptimierung im Bauunternehmen

Einsparpotentiale realisieren – Konditionen optimieren

**Glauben Sie, dass Einkauf nur ein Kostenfaktor ist?**

## Tragen Sie mit einem modernen Einkauf aktiv zum Gewinn bei!

Bauunternehmen kaufen zwischen 60 und 80 Prozent ihrer Leistung extern als Material- und Nachunternehmerleistungen ein. Einsparungen von 1% bei diesen Kosten können damit bei einer angenommenen Umsatzrendite von 2% soviel Gewinn erbringen wie eine Umsatzsteigerung von 35%!

### Im Training wird beantwortet...

- ⊕ welche erprobten Strategien im Einkauf zum Erfolg führen
- ⊕ wie Sie an die für Ihr Unternehmen besten Lieferanten & Nachunternehmer kommen
- ⊕ wie Sie Einkaufsverhandlungen effektiv vorbereiten & professionell = mit dem gewünschten Erfolg durchführen

### An Nutzen dürfen Sie erwarten...

- ⊕ die Optimierung der für den Erfolg des Einkaufs besonders relevanten/typischen Aktivitäten, – ausgehend von Ihrer täglichen Praxis und ganz und gar branchenspezifisch
- ⊕ zu erfahren, wie Ausschreibungen effizient durchgeführt werden
- ⊕ dass alle Themen durch einen Spezialisten des Baueinkaufs «auf den Punkt» gebracht werden
- ⊕ dass nach Möglichkeit auf firmenspezifische Fragen der Teilnehmer eingegangen wird
- ⊕ dass praktikable und bewährte Instrumente für Ihren Alltag vorgestellt werden
- ⊕ Praxissimulation typischer Verhandlungssituationen
- ⊕ Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch zwischen den Teilnehmern

### Ihr Referent

Diplom-Kaufmann Christian Reinlein, Senior-Consultant bei ifA-Bau Consult

Der Referent ist langjährige Führungskraft in verschiedenen Branchen, davon viele Jahre Abteilungsleiter/ kaufmännischer Vorstand einer mittelständischen Bauunternehmung mit Aufgabenschwerpunkt Beschaffung und Logistik.

Er ist als Berater u.a. mit den Schwerpunktthemen «Prozessoptimierung im Einkauf» und «Durchführung von Kostensenkungsprojekten» tätig.



## Antwort

an Telefax 0711 220458 50  
oder Mail info@ifa-bau-consult.de

Training

# Einkaufsoptimierung im Bauunternehmen

## Einsparpotentiale realisieren – Konditionen optimieren

Termin offenes Training

Wir buchen für ..... Teilnehmer

**N.N. Termin auf Anfrage**

1 Trainingstag (interne Trainings nach Absprache)

**Kosten 780,- Euro/Teilnehmer [ Konditionen für ein internes Training gern auf Anfrage. ]**

Die Tagungsgebühr versteht sich zzgl. MwSt. Enthalten im Preis sind Tagungsgetränke und Lunchbuffet. Jede weitere Anmeldung aus einer Firma erhält einen Nachlass von 10%. [ ifA-Partnerfirmen zusätzliche 10% Rabatt. ]

Reservierungen erfolgen in der Reihenfolge der Anmeldung.

### Anmeldung – Anfrage

Wir sind an diesem Trainingsangebot interessiert und denken an eine Durchführung intern.

Wir denken an folgenden Termin:

Die Anzahl der Teilnehmer aus/in unserem Hause:

Ich habe Interesse an diesem Thema, im Vorfeld habe ich noch folgende Fragen:

Wir sind an Leistungen von ifA interessiert. Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf.  
Es geht um:

Wir haben derzeit kein Interesse und möchte Sie das wissen lassen, weil...

Wir sind an Informationen von ifA interessiert, senden Sie uns Ihre News an unsere Mailadresse

### Absender

Firma (ggf. Stempel mit Adresse)

Anschrift

Ansprechpartner

Telefon

Telefax

E-Mail

Ort/Datum

Unterschrift